

JUNIOR ACCOUNT MANAGER - NEW BUSINESS (M/W)

Du hast gerade Dein Studium mit Marketing-Schwerpunkt erfolgreich abgeschlossen und wolltest schon immer branchenübergreifend mit den Top – Marken zusammenarbeiten? Du bist rhetorisch stark am Telefon, recherchierst gern und besitzt eine ausgeprägte Präsentationsstärke? Du bist super motiviert, zuverlässig und scheust Dich nicht mit den Top -Entscheidern Deutschlands zu interagieren?

Dann bist Du bei TLC Marketing genau richtig!

TLC Marketing ist die führende Agentur im Bereich Sales Promotion. Wir haben uns auf erlebnisbasierte Incentives aus dem Reise- und Freizeitbereich spezialisiert, die wir individuell auf die Produkte globaler Brands und lokaler Unternehmen maßschneidern. Wir helfen unseren Kunden ihre Unternehmensziele zu erreichen, indem wir am POS die Kaufentscheidung des Kunden konkret beeinflussen.

Unsere Philosophie: ERLEBE MEHR WERT DURCH MEHRWERT!

Zur Unterstützung unseres Teams in Frankfurt suchen wir ab sofort einen

Junior Account Manager – New Business (M/W).

Deine Aufgaben:

- Identifizierung und Qualifizierung potentieller Kunden (Leads) durch Recherche und telefonischen Erstkontakt
- Umsetzung von Strategieinitiativen zur Leadgeneration
- Telefonische Kaltakquise inkl. der Vorstellung der Produkte und Services von TLC Marketing
- Vereinbarung von Kundenterminen mit Neukunden und Kontakten aus der bestehenden Datenbank
- Erstellung von Intro-Präsentationen und die Präsentation beim Kunden vor Ort
- Zusammenstellung relevanter Informationen zu Kunden und Märkten
- Identifikation von Trends und Innovationen, Beobachtung von Wettbewerbern
- Dokumentieren jeglichen Kundenkontakts und fortwährende Datenbankpflege
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und Marketing

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Wirtschaftswissenschaften, Vertrieb oder mit Marketingschwerpunkt
- Grundlegendes Verständnis für die Arbeit einer Sales Promotion Agentur
- Organisierte und strukturierte Arbeitsweise auch unter Leistungsdruck
- Affinität für die Neukunden-Akquise via Telefon und E-Mail
- Leidenschaft fürs Präsentieren und damit kommunikativ und rhetorisch stark
- Professionalität, Höflichkeit und Fingerspitzengefühl
- Zielorientierter und zuverlässiger Teamplayer

- Hohe Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft, Lernbereitschaft, Flexibilität, Verantwortungsbewusstsein
- Branchenübergreifendes Interesse und Spaß an Recherche und konstanter Informationsverarbeitung
- Effizienter und zuverlässiger Teamplayer
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Hervorragende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten Dir:

- Eine Zusammenarbeit mit den Top Marken
- Eine Position innerhalb eines internationalen Agenturnetzwerkes mit 19 Standorten weltweit
- Einen abwechslungsreichen Job
- Geregelte Arbeitszeiten
- Eine fixe Vergütung mit einem variablen erfolgsabhängigen Anteil
- Flache Hierarchien und kurze Wege
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Selbstständiges Arbeiten und Verantwortung

Du erkennst Dich darin wieder? Dann bewirb Dich mit Deinen aussagekräftigen Unterlagen inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermins unter HR-Frankfurt@tlcmarketing.com. Deine Ansprechpartnerin ist Frau Bettina Menk. Wir freuen uns auf Dich!

Weitere Informationen: www.tlcmarketing.com